

## Simplifique a complexidade do seu desafio

Implemente seu CRM Pipedrive ou Hubspot conectado ao seu negócio

WA24-009

 **Aumento de receita**

# Implemente seu CRM Pipedrive ou Hubspot conectado ao seu negócio

### A quem se aplica:

Frequentemente nos deparamos com empresas em dificuldades em situações simples que se tornam complexas pelo acesso ao conhecimento e orientação de profissionais qualificados. É fundamental que estas empresas tenham apoio de profissionais com capacidade necessária para apoiar na construção do planejamento futuro além de capacidade de entregar projetos para aumentar a receita e diminuir custos.

Para empresas em busca de produtividade dos seus negócios, o serviço de implementação de CRM, garante a conexão dos processos de vendas da sua empresa com tecnologia de forma eficaz e resultados rápidos.

Material de uso exclusivo da Workey.  
Proposta Comercial Workey WA24-009



 **Aumento de receita**

# Implemente seu CRM Pipedrive ou Hubspot conectado ao seu negócio

### Quais principais problemas que abordamos:

Falta de gestão do processo de vendas, indicadores da saúde das vendas, previsibilidade de receitas através do processo de forecast e construção e nutrição do pipeline, acompanhamento da execução das vendas, criação de processos que acelere as vendas, segmentação de clientes de acordo com seu relacionamento com a empresa.

Material de uso exclusivo da Workey.  
Proposta Comercial Workey WA24-009



 **Aumento de receita**

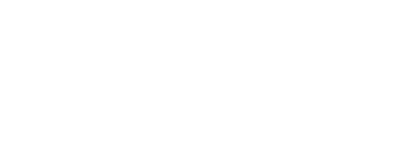
# Implemente seu CRM Pipedrive ou Hubspot conectado ao seu negócio


### Descrição do serviço:

Para apoiar no aumento de receita do seu negócio, a Workey construiu um portfólio de serviços que ajuda empresas em crescimento a simplificar a complexidade das suas decisões com tecnologia. Com a implementação da ferramenta de CRM, sua empresa terá a gestão de cada etapa do seu processo de vendas com a propensão de fechamento, receita atrelada, previsibilidade da receita, forecast, pipeline e indicadores para tomadas de decisão. Estes pontos fundamentais para acelerar sua conversão e atingir as metas estabelecidas.

A implementação do CRM compreende serviços assesment e entendimento do seu processo de vendas, conexão com a ferramenta escolhida, implementação e teste de cada etapa e criação de indicadores além do upload da sua base de clientes e derivados.

Material de uso exclusivo da Workey.  
Proposta Comercial Workey WA24-009



 **Aumento de receita**

# Implemente seu CRM Pipedrive ou Hubspot conectado ao seu negócio

### Quais os resultados esperados:

Você receberá o CRM escolhido, implementado e funcional para que você possa gerir suas vendas de forma dinâmica e profissional.

Além disso, após a implementação, você terá a operação assistida pelo período de 7 dias para que sua equipe e você tenham o perfeito entendimento do funcionamento da ferramenta e façam a imersão no seu uso.

A partir de então espera-se a gestão das vendas através do CRM para que você possa acompanhar a evolução diária, semanal, mensal ou por um período a ser escolhido das oportunidades, geração de leads, conversão, perdas e gestão do relacionamento com os clientes de forma estruturada.

Material de uso exclusivo da Workey.  
Proposta Comercial Workey WA24-009



## Escolha a Workey

É assim que trabalhamos, nosso foco é o seu resultado

**Investimento:**  
sob consulta

**Condições Comerciais:**  
Impostos inclusos  
Pagamento 7 dias após a entrega do serviço contratado

[Contratar este serviço](#) >

Material de uso exclusivo da Workey.  
Proposta Comercial Workey WA24-009

