

## Simplifique a complexidade do seu desafio

Defina a estratégia e como obter ganhos com CRM

WP24-008

 **Planeje o futuro**

## Defina a estratégia e como obter ganhos com CRM

**A quem se aplica:**

Frequentemente nos deparamos com empresas em dificuldades em situações simples que se tornam complexas pelo acesso ao conhecimento e orientação de profissionais qualificados. O equívoco principal é eleger a tecnologia como principal elemento decisório. É fundamental que estas empresas tenham apoio de profissionais com a visão necessária que compreenda o planejamento, melhores práticas, experiências anteriores, além da metodologia e impacto no negócio das empresas. A transformação digital é fundamental para se diferenciar em mercados competitivos.

Para empresas em busca de aprimoramento e inovação, o serviço de definição de estratégia e como obter ganhos com CRM, habilita o crescimento de forma sustentável do negócio.

Material de uso exclusivo da Workey.

Proposta Comercial Workey WP24-008



 **Planeje o futuro**

## Defina a estratégia e como obter ganhos com CRM

**Quais principais problemas que abordamos:**

Apoiamos na eficiência operacional, apoio e ajuste na jornada e experiência do cliente, inovação, adaptação à mudança, segurança da informação, acesso a dados e análises para tomada de decisão. Esses são apenas alguns dos problemas abordados pela definição de estratégia de CRM, e a relevância de cada um pode variar dependendo do setor e das necessidades específicas de cada organização.

Material de uso exclusivo da Workey.

Proposta Comercial Workey WP24-008



 **Planeje o futuro**

## Defina a estratégia e como obter ganhos com CRM

**Descrição do serviço:**


Para apoiar o planejamento do futuro do seu negócio, a Workey construiu um portfólio de serviços que ajuda empresas em crescimento a simplificar a complexidade das suas decisões com tecnologia. O pacote de serviços para diferenciar seu negócio através da transformação digital oferece assessment da situação, entendimento dos problemas, orientação e detalhamento dos pontos a serem corrigidos e o pipeline ideal para sua empresa obter os resultados esperados.

São pacotes de serviços de 5 horas de consultoria em sessões de 1 hora com profissionais altamente qualificados para atender temas complexos para sua empresa.

Material de uso exclusivo da Workey.

Proposta Comercial Workey WP24-008



 **Planeje o futuro**

## Defina a estratégia e como obter ganhos com CRM

**Quais os resultados esperados:**

Ao final das sessões de consultoria, você receberá o documento chamado Workey Experience onde detalharemos cada um dos pontos discutidos nas reuniões, recomendações e a linha do tempo para as atividades para atingir seus objetivos. Estas recomendações seguem as melhores práticas e tendências da indústria para a definição de estratégia, relevância e obtenção de ganhos com CRM. Visamos impulsionar o crescimento, a eficiência e a conversão de vendas da sua empresa.

Material de uso exclusivo da Workey.

Proposta Comercial Workey WP24-008



## Escolha a Workey

É assim que trabalhamos, nosso foco é o seu resultado

**Investimento:**  
**R\$ 6.999,00**  
(seis mil novecentos e noventa e nove reais)

**Condições Comerciais:**  
Impostos inclusos  
Pagamento 7 dias após a entrega do Workey Experience

[Contratar este serviço](#) >

Material de uso exclusivo da Workey.

Proposta Comercial Workey WP24-008

